ЦИФРОВОЙ МАРКЕТИНГ И РЕКЛАМА

PK2

Ответьте в отдельном документе на все следующие вопросы. Старайтесь отвечать кратко и по существу, но также и в достаточной степени аргументировать собственные ответы. Обратите внимание на уровень оригинальности собственных ответов, он должен быть не ниже 50%.

- 1. Вопрос о структуре пирамиды потребностей. Приведите примеры **высших потребностей**
- 2. Приведите примеры низших потребностей
- 3. Приведите пример позитивного подкрепления труда в организации
- 4. Сформулируйте определение процесса СЕГМЕНТИРОВАНИЯ
- 5. Сформулируйте определение процесса ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ
- 6. Вопрос о способах сегментации. Как можно сегментировать рынки?
- 7. Сформулируйте цель и предназначение процесса сегментирования
- 8. Сформулируйте цель и предназначение процесса позиционирования
- 9. Положительные / отрицательные стороны позиционирования
- 10. Выберите любой элемент комплекса маркетинга 4Р и дайте ему характеристику